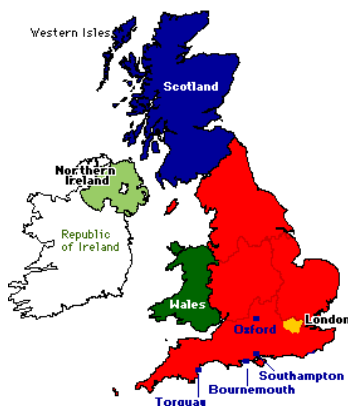




WIELKA BRYTANIA

PODSTAWOWE INFORMACJE

Powierzchnia	244 820 km ²
Ludność	63 182 000 (2011 rok)
Religia dominująca	anglikanizm
Głowa państwa	Królowa Elżbieta II (od 1952 roku, koronacja w 1953 roku)
Premier	David Cameron (od 13.05.2010 roku)
Wstąpienie do UE	1 stycznia 1973 roku
Strefa czasowa	UTC 0 – zima, UTC+1 – lato



Zjednoczone Królestwo Wielkiej Brytanii i Irlandii Północnej - unitarne państwo wyspiarskie położone w Europie Zachodniej. W skład Wielkiej Brytanii wchodzi:

- Anglia – posiada 9 regionów, 46 hrabstw (w tym 7 hrabstw metropolitalnych)
- Walia - 3 miasta, 9 hrabstw, 10 hrabstw miejskich
- Szkocja - 12 regionów, 32 jednostki administracyjne (zwane hrabstwami)

położone na wyspie Wielka Brytania

- oraz Irlandia Północna (26 dystryktów) leżąca w północnej części wyspy Irlandia.

Zjednoczone Królestwo jest państwem o gospodarce rynkowej, czwartym co do wielkości rynkiem w Europie (po Niemczech, Francji i Włoszech), a siódmym co do wielkości rynkiem na świecie (po USA, Japonii, i Chinach). W ciągu ostatnich dwóch dekad rząd brytyjski dokonał prywatyzacji wielu przedsiębiorstw państwowych, odchodząc w znacznym stopniu od zasad tzw. państwa opiekuńczego (*welfare state*). Największy udział w brytyjskim PKB mają usługi, głównie bankowe i ubezpieczeniowe, a dzięki bogatym złożom gazu i ropy, Wielka Brytania

odgrywa znaczącą rolę w światowej produkcji surowców (4% światowej produkcji ropy w 2009r.). Gospodarka Wielkiej Brytanii uznawana jest za jedną z najbardziej liberalnych gospodarek Unii Europejskiej.

Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne gospodarki Wielkiej Brytanii

Wskaźniki	2009	2010	2011	2012	2013	2014 prognoza	2015 prognoza
PKB (dynamika w %)	-4,9	1,30	0,9	-0,1	1,6	2,9	2,5
Deficyt budżetowy (% PKB)	-11,4	-10,4	-8,6	-7,0	-7,5	-6,5	-5,5
Dług publiczny (% PKB)	69,6	80,0	84,2	74,7	76,6	82,6	85,1
Inflacja (w %)	2,2	3,3	4,6	2,8	2,2	2,4	2,3
Bezrobocie (w %)	7,6	7,8	8,1	8,2	7,6	7	7
Eksport (w%)	-10,1	5,3	8,9	7,5	1,1	3,3	4,1
Import (w%)	-11,9	8,5	4,0	2,3	2,1	4,9	4,9

Źródło: Office for National Statistics, HM Treasury, Eurostat, Pre-Budget Report

SYTUACJA GOSPODARCZA WIELKIEJ BRYTANII

Zgodnie z danymi urzędu statystycznego, w czwartym kwartale 2012 roku brytyjska gospodarka skurczyła się o 0,3% w stosunku do poprzedniego kwartału, co w opinii analityków, spowodowane było przede wszystkim pogorszeniem się kondycji sektora produkcji, w którym odnotowano spadek o 1,8% w skali kwartału. Zdaniem prezesa Banku Anglii, Sir M. Kinga, spadek poziomu PKB w ostatnim kwartale ubiegłego roku nie powinien być traktowany zbyt pesymistycznie; nieco lepsze wskaźniki za II i III kw. wywołane były bowiem czynnikami jednorazowymi (obchody Diamentowego Jubileuszu oraz Igrzyska Olimpijskie i Paraolimpijskie) co sprawiło, że dane dot. poziomu PKB nie są do końca miarodajne. Rzeczywisty stan gospodarki odzwierciedla raczej brak znacznego wzrostu gospodarki na przestrzeni czterech kwartałów.

Na przestrzeni od 2009 r. można zaobserwować zmiany trendu w brytyjskim handlu zagranicznym - pomimo odnotowanego pogorszenia salda handlu towarami, wolumen eksportu rósł nieco szybciej od importu. Wyniki te można przypisać osłabieniu brytyjskiego funta i w konsekwencji poprawie konkurencyjności towarów brytyjskich. Zdrożały jednak z drugiej strony towary importowane, szczególnie surowce, co z kolei wpływa na ceny dóbr i usług produkowanych w WB.

Zmieniły się także kierunki eksportu brytyjskiego. Przez ostatnie dziesięć lat największym odbiorcą towarów brytyjskich była Unia Europejska, a swego czasu niemal dwie trzecie eksportu znajdowało odbiorców w państwach członkowskich. Chociaż w dalszym ciągu eksport na rynki europejskie rośnie, w tempie zdecydowanie szybszym rośnie brytyjski eksport na rynki wschodzące. Tendencja ta nasiliła się szczególnie w okresie ostatnich trzech lat, co w sposób bezpośredni wiąże się z przesunięciem środka ciężkości gospodarki światowej w kierunku rynków wschodzących. W I kw. 2012 r. wartość brytyjskiego eksportu do państw poza-unijnych była niemal identyczna z wartością eksportu do państw członkowskich UE.

Inflacja w grudniu 2012 r. wyniosła 2,7% według wskaźnika CPI (*consumer price index*), co oznaczało poziom niezmienny w stosunku do listopada i października 2012 r. (w całym 2012 r., inflacja utrzymywała się na zbliżonym poziomie, np.: maj 2012 – 2,8%, sierpień 2,5%;

dla porównania, w grudniu 2011 r. poziom inflacji wyniósł 4,2%). Zdaniem brytyjskiego urzędu statystycznego w grudniu 2012 r. odnotowano nieznaczną presję inflacyjną związaną z sezonem grzewczym i wyższymi rachunkami za energię; poziom inflacji zrównoważyły natomiast niższe niż w grudniu 2011 r. ceny biletów lotniczych.

Zgodnie z danymi *HM Revenue & Customs*, w ujęciu rok do roku we wrześniu 2012 r. łączna wartość brytyjskich obrotów handlowych ze światem wyniosła 700 mld GBP, przy czym ujemne dla Wielkiej Brytanii saldo obrotów wyniosło 104,2 mld GBP.

W wymienianym okresie, wartość brytyjskiego eksportu wzrosła o 3% w skali roku i wyniosła 297,9 mld GBP, w tym eksport z terenu Anglii odnotował wzrost o 1,7% i wyniósł 211,4 mld GBP, Szkocji – wzrost o 4% (17,4 mld GBP), Walii – spadek o 2,3% (13 mld GBP), Irlandii Północnej – spadek o 1,6% (5,6 mld GBP) pozostałych regionów łącznie – na niezmiennym poziomie 50,5 mld GBP. Najważniejszymi towarami eksportowanymi za granicę z Wysp Brytyjskich w badanym okresie były: 1) paliwa mineralne, oleje i produkty ich destylacji, substancje bitumiczne, 2) reaktory jądrowe, kotły maszyny i urządzenia mechaniczne, 3) pojazdy inne niż szynowe oraz części i akcesoria do nich, 4) produkty farmaceutyczne, 5) maszyny elektryczne, oprzyrządowanie i części zamienne do nich, sprzęt TV, 6) perły naturalne i sztuczne, kamienie szlachetne i półszlachetne, 7) statki powietrzne, kosmiczne, części do nich, 8) instrumenty, aparaty i części zamienne do urządzeń optycznych, fotograficznych, kinematograficznych, mierniczych, medycznych i chirurgicznych, 9) chemia organiczna, 10) plastik i jego produkty.

Wartość brytyjskiego importu w okresie roku we wrześniu 2012 r. wzrosła o 3,1% i wyniosła 402,1 mld GBP, z czego najwyższą wartość importu odnotowano w Anglii – wzrost o 4,3% do poziomu 323,8 mld GBP; Szkocji, gdzie również odnotowano najwyższy roczny wzrost importu o 10,8% (wartość importu – 13,4 mld GBP) i Północnej Irlandii – wzrost o 1% do poziomu 5,6 mld GBP. Spadek importu odnotowano natomiast na terenie Walii, gdzie jego wartość była niższa o 2,8% w skali roku i wyniosła 7,5 mld GBP. Najważniejsze towary w brytyjskim imporcie, to: 1) paliwa mineralne, oleje i produkty ich destylacji, substancje bitumiczne, 2) reaktory jądrowe, kotły, maszyny i urządzenia mechaniczne, 3) pojazdy inne niż szynowe oraz części i akcesoria do nich, 4) maszyny elektryczne oprzyrządowanie i części zamienne do nich, sprzęt rtv, 5) perły naturalne i sztuczne, kamienie szlachetne i półszlachetne, , 6) produkty farmaceutyczne, 7) plastik i jego produkty, 8) instrumenty, aparaty i części zamienne do urządzeń optycznych, fotograficznych, kinematograficznych, mierniczych, medycznych i chirurgicznych, 9) chemia organiczna, 10) ubrania i akcesoria do ubrań.

Zgodnie raportem kwartalnym *HM Revenue & Customs*, w listopadzie 2012 r. na obszarze Unii Europejskiej największymi eksporterami do Wielkiej Brytanii były kolejno: Niemcy, Holandia, Francja Belgia i Włochy, przy czym wskazać należy, że największy, bo niemal 10 %, wzrost wartości importu w skali miesięcznej odnotowano z Holandii (miesięczny wzrost podyktowany był przede wszystkim większym popytem na sprzęt audio-video i gospodarstwa domowego, związany z okresem poświątecznych wyprzedaży; zaś wzrost importu o 14,4 % w skali roku związany był z importem sprzętu maszynowego).

W odniesieniu do brytyjskiego eksportu, największy jego miesięczny i roczny wzrost, kolejno o 11% i 5,4%, odnotowano do Niemiec.

Spośród państw poza-unijnych największym partnerem handlowym Wielkiej Brytanii pozostaje USA (najwyższa wartość eksportu i importu na przestrzeni ostatniej dekady). Jednakże wartość obrotów handlowych z USA wykazuje tendencję malejącą, na korzyść Chin, skąd import w grudniu ubiegłego roku wyniósł 14,2% całkowitego importu Wielkiej Brytanii -

jedynie o 0,3% mniej niż z USA (14,5% udział). W skali roku, odnotowano rekordowy wzrost eksportu z Wielkiej Brytanii do Szwajcarii (o 118,3%; na znaczny wzrost wartości eksportu wpłynęła wymiana handlowa w sektorze jubilerskim, zwłaszcza w zakresie handlu metalami i kamieniami szlachetnymi).

Najwięcej Wielka Brytania wyeksportowała towarów do Stanów Zjednoczonych (włączając w to Puerto Rico), na drugim miejscu uplasowały się Niemcy, a na trzecim Niderlandy. Największym partnerem handlowym Wielkiej Brytanii w imporcie były w 2012 roku Niemcy, Stany Zjednoczone (włączając Puerto Rico) i Niderlandy.

Polska znalazła się na 24 miejscu jako partner eksportowy (spadek z miejsca 18 w roku 2011) i na 15 miejscu jeśli chodzi o import wzrost o jedno miejsce w stosunku do pozycji 16 w roku 2011).

PROGNOZA ROZWOJU WSPÓŁPRACY GOSPODARCZEJ Z WIELKĄ BRYTANIĄ

Współpraca polsko – brytyjska w sferze handlowej i inwestycyjnej w 2012 roku znajdowała się w dalszym ciągu pod wpływem skutków ogólnoświatowego kryzysu gospodarczego i finansowego, który w Wielkiej Brytanii był odczuwalny w istotnie większym stopniu niż w Polsce. Kryzys gospodarczy odnotowany na Wyspach w poprzednich latach był okresem największej i zarazem najdłuższej trwającej dekonstrukcji odnotowanej od czasów II wojny światowej, a rok 2012 był zdominowany niepewnością o jego definitywne zakończenie, co niestety nie nastąpiło.

Gospodarka brytyjska osiągnęła okresowo w pierwszej połowie 2012 roku pozytywne wartości wzrostowe, zwalniając niestety ponownie w ostatnich dwóch kwartałach roku 2012. Obecnie nie należy oczekiwać szybkiego przywrócenia poziomu współpracy sprzed kryzysu. Obserwując trendy obecne na rynku brytyjskim należy założyć, że dopiero w latach 2014-2015 wartość inwestycji brytyjskich w Polsce może zacząć nabierać dynamiki wzrostowej i ewentualnie zbliżyć się do wartości odnotowanych w roku 2007.

W opinii Wydziału Promocji Handlu i Inwestycji Ambasady RP w Londynie na przestrzeni roku 2013 należy oczekiwać, że wzajemne obroty handlowe nadal będą wykazywały tendencje wzrostowe, na poziomie zbliżonym do obecnego. Wydział prognozuje dalsze utrzymanie wyższej dynamiki wzrostu eksportu od importu, co spowoduje dalsze powiększenie dodatniego salda obrotów handlowych, które w roku 2012 osiągnęło wartość ponad 13 mld GBP.

Możliwości eksportowe branż i towarów

Rynek brytyjski jest rynkiem niezwykle wymagającym, jednocześnie jednak stwarzającym ogromną szansę dla polskich eksporterów ze względu na wysoką chłonność oraz tradycyjnie pozytywny odbiór towarów pochodzenia polskiego. Szczególne miejsce w polskim eksporcie do Wielkiej Brytanii zajmuje sektor rolno-spożywczy, którego wartość rośnie w bardzo szybkim tempie. Pod koniec roku 2012 rynek brytyjski był drugim co do wielkości, po rynku niemieckim, rynkiem zbytu dla polskiej żywności w Europie. Szacuje się, że w roku 2013 nastąpi dalszy wzrost eksportu polskich wyrobów rolno-spożywczych do Wielkiej Brytanii.

W dalszym ciągu obserwuje się wzrost zainteresowania firm brytyjskich współpracą z przedsiębiorstwami polskimi w sektorze kooperacji przemysłowej, zarówno w postaci tzw. *direct sourcing* jak i *contract manufacturing*. Chodzi przede wszystkim o zlecenie przez firmy brytyjskie części własnej produkcji do realizacji w Polsce czy to w odniesieniu do wyrobów gotowych, czy też komponentów.

Wieloletnia tradycja oraz doskonała jakość produkcji przyczyniła się do dynamicznego rozwoju sektora meblarskiego w Polsce, a obecność producentów sektora na rynku brytyjskim oraz prowadzone działania promocyjne zwiększyły rozpoznawalność polskich mebli na rynku brytyjskim. Jednocześnie, nadal obserwuje się dużą chłonność rynku brytyjskiego na te towary i w perspektywie w dalszym ciągu istnieją możliwości zwiększenia sprzedaży do Wielkiej Brytanii.

Wielka Brytania posiada znaczący potencjał w sektorze tworzyw sztucznych przetwarzając blisko 5 mln ton rocznie. Wartość samego przemysłu plastikowego wynosi 18 mld GBP. Roczny eksport szacowany jest na 4.6 mld GBP. Przy rosnącym zapotrzebowaniu na plastik w Wielkiej Brytanii, należy wskazać znaczące możliwości rozwoju polskich firm specjalizujących się w wytwarzaniu oraz jego przetwarzaniu.

Bardzo dobre perspektywy rysują się przed polską branżą spożywczą. Polskie firmy na Wyspy sprzedały żywność o wartości 819 mln funtów w 2011 roku, co stanowiło wzrost o 21,5 proc. w stosunku do 2010 i choć Polska jest dopiero na 16 miejscu w grupie krajów, które eksportują do Wielkiej Brytanii swoje produkty rolno-spożywcze to przemysł spożywczy ma duże i ciągle rosnące znaczenie dla relacji handlowych obu krajów.

RAMY PRAWNO-TRAKTATOWE

Stosunki gospodarcze między Polską a Wielką Brytanią regulowane są m.in. przez:

- *Umowę o zapobieganiu podwójnemu opodatkowaniu z 16 grudnia 1976 r.*
- *Umowę o wzajemnym popieraniu i ochronie inwestycji z 8 grudnia 1987 r.*

Z dniem 1 maja 2004 roku weszły w życie postanowienia Traktatu Akcesyjnego podpisanego 16 kwietnia 2003 roku.

WYMIANA HANDLOWA

Wielka Brytania jest jednym z najważniejszych polskich partnerów handlowych, szczególnie po stronie eksportu. W 2012 r. w rezultacie relatywnie szybkiego wzrostu wywozu na ten rynek wysunął się on na 2. miejsce wśród głównych rynków eksportowych (z udziałem 6,7%) wobec miejsca 4. w 2008 r. (5,8% udziału). Natomiast nieznacznie zmniejszyło się znacznie Wielkiej Brytanii w imporcie do Polski. O ile w 2008 r. znajdowała się na miejscu 8. z udziałem 2,8%, to w 2012 r. spadła na miejsce 9. z udziałem 2,4%.

Takie umocnienie pozycji Wielkiej Brytanii w polskim eksporcie w latach 2008-2012 było rezultatem jego dynamicznego wzrostu w tym czasie, tj. o 42,6%, podczas gdy w skali ogólnej zwiększył się on o ok. 22%. Natomiast wspomniane wyżej zmniejszenie udziału tego rynku po stronie importu wynikało ze spadku przywozu z Wielkiej Brytanii w ciągu ostatnich pięciu lat o 8,8% wobec jego przeciętnego wzrostu o 6,5%.

W 2012 r. polski eksport do Wielkiej Brytanii osiągnął poziom prawie 9,6 mld EUR i był o 8,5% wyższy niż przed rokiem. Z kolei import z tego rynku obniżył się o 8,1%, do poziomu ok. 3,7 mld EUR. W rezultacie nadwyżka w obrotach z Wielką Brytanią zwiększyła się o prawie 1,1 mld EUR, do blisko 5,9 mld EUR.

Wartość polsko-brytyjskich obrotów handlowych w latach 2010-2013 (w mln EUR)

	2010	Dynamika 2009=100	2011	Dynamika 2010=100	2012	Dynamika 2011=100	2013 11 m-cy	Dynamika 2012=100
Obroty	11.226,44	118,50	12.811,50	114,10	13.470,51	105,10	12.972,64	103,80
Eksport	7.557,69	120,00	8.805,33	116,50	9.707,54	110,20	9.243,15	102,80
Import	3.668,74	115,50	4.006,17	109,20	3.762,97	93,90	3.729,49	106,30
Saldo	3.888,95		4777,08		5.944,57		5.513,66	

W 2012 r. najważniejsze grupy towarowe w polskim eksporcie na rynek brytyjski stanowiły:

- wyroby przemysłu elektromaszynowego (45,3%),
- artykuły rolno-spożywcze (13,1%),
- wyroby ceramiczne (12,2%).

W polskim imporcie z Wielkiej Brytanii największą część stanowią wyroby elektromaszynowe, których udział w roku 2012 wyniósł 37,3% (wobec 35,7% przed rokiem), a ich przywóz zmniejszył się o 4,1%, do blisko 1,4 mld EUR. Największy udział w imporcie tej grupy mają *pojazdy nieszynowe oraz ich części i akcesoria*, których przywóz wzrósł o 8,3%, do ok. 550 mln EUR, a udział zwiększył się o 2,2 pkt. proc., do 14,9% oraz *kotły, maszyny i urządzenia mechaniczne (CN 84)*, których udział – w wyniku zmniejszenia przywozu o 12,8% – nieznacznie się obniżył, do 12,3%.

Kolejne miejsca w imporcie do Polski z Wielkiej Brytanii zajęły wyroby chemiczne oraz artykuły rolno-spożywcze. Import tych pierwszych osiągnął w roku ubiegłym wartość 1,2 mld EUR i okazał się o 5,4% niższy niż przed rokiem. Ich udział w przywozie z rynku brytyjskiego wyniósł 32,7% wobec 31,8% przed rokiem. Największą część tego importu stanowią *produkty farmaceutyczne (CN 30)* – 12,1% przywozu ogółem (tj. prawie 450 mln EUR) oraz *tworzywa sztuczne i artykuły z nich (CN 39)* – 7,1% importu (tj. 260 mln EUR).

Z kolei przywóz artykułów rolno-spożywczych spadł o 6,2%, do poziomu ok. 365 mln EUR, co stanowiło prawie 10% importu ogółem. W ich imporcie dominujące znaczenie miały mięso i podroby jadalne (CN 02), których przywóz zmniejszył się o 1,2%, do 92 mln EUR.

WSPÓŁPRACA INWESTYCYJNO-KAPITAŁOWA

Według danych NBP wartość zobowiązań z tytułu inwestycji Wlk. Brytanii w Polsce na koniec 2012 r. wyniosła 7540,9 mln EUR (9 miejsce). Łączna ilość zarejestrowanych inwestorów brytyjskich w Polsce (powyżej 1 mln EUR) wynosi ponad 100, przy czym pierwsza 15-ka największych firm zainwestowała ponad 80% całości inwestycji brytyjskich w Polsce. Do największych inwestycji brytyjskich w Polsce należą: *Tesco Plc* (supermarkety), *Imperial Tobacco Plc* (przemysł tytoniowy), *GlaxoSmithKline* (farmacja), *British Oxygen Corporation* (gazy techniczne), *AVIVA Plc* (finanse), *Bates Ltd* (transport, magazyny), *Cadbury's Schweppes* (art. spożywcze), *Shell Overseas Holdings Ltd.* (produkty naftowe).

Obserwujemy zwiększone zainteresowanie brytyjskich inwestorów rynkiem polskim, szczególnie wśród przedsiębiorstw średniej wielkości. Poszukują oni z reguły możliwości wykorzystania środków dostępnych z Unii Europejskiej przy rozpoczynaniu działalności

na terenie Polski. Realną szansą wydaje się być przenoszenie funkcji pomocniczych dużych przedsiębiorstw (księgowość, zarządzanie zasobami ludzkimi, badania i rozwój, itp.) do innych krajów (*Business Process Offshoring*). Biorąc pod uwagę niższe koszty siły roboczej w Polsce w porównaniu do Wielkiej Brytanii, bliskość geograficzną dwóch krajów oraz bliskość kulturową, Polska jest atrakcyjnym partnerem do lokowania tego typu inwestycji. Zaobserwować można także bardzo duże zainteresowanie zakupem nieruchomości w Polsce przez obywateli brytyjskich.

Obserwujemy również znaczny wzrost zainteresowania ze strony polskich firm jak też osób fizycznych podejmowaniem działalności gospodarczej, w tym głównie usługowej, na terenie Wielkiej Brytanii. Rejestrowane są firmy z sektora budowlanego, przedstawicielstwa polskich firm produkcyjnych i handlowych, polskie hurtownie, sklepy, restauracje, bary itp. Według szacunków BPCC już 40 tys. firm tego typu założonych przez Polaków funkcjonuje w Wielkiej Brytanii.

Stan należności z tytułu polskich inwestycji bezpośrednich w Wielkiej Brytanii wg danych NBP na koniec 2012 roku wyniósł 4306,8 mln EUR, co plasuje ten kraj na trzecim miejscu wśród polskich inwestycji za granicą (za Luksemburgiem i Cyprem).

DOSTĘP DO RYNKU PRACY

Wielka Brytania dokonała otwarcia rynku pracy dla obywateli polskich z dniem akcesji Polski do Unii Europejskiej. Zgodnie z oceną administracji brytyjskiej pełne otwarcie rynku pracy dla nowych krajów członkowskich UE było korzystne dla gospodarki brytyjskiej. Pracownicy z tych krajów, w tym z Polski, wypełniają luki w zatrudnieniu w wielu zawodach oraz redukują regionalne niedobory pracowników.

Kryzys gospodarczy oraz zaostrzone przepisy migracyjne spowodowały, że liczba osób przyjeżdżających do Wielkiej Brytanii w celu podjęcia pracy znacząco spadła. Według szacunków ambasady liczba Polaków przebywających w Wielkiej Brytanii obniżyła się w ciągu ostatniego roku o 200-250 tys. i osiągnęła poziom 500-550 tys. Wielkość ta w ostatnim okresie nie ulega zmianie. Zgodnie z danymi „Worker Registration Scheme” w 2009 roku zarejestrowano 162 495 Polaków chcących podjąć legalne zatrudnienie w Wielkiej Brytanii. W kolejnym roku liczba ta wynosiła 150 255 osób. W roku 2009 - 103 115 osób, a w ostatnim kwartale roku 2009 - 13 700.

Polacy stanowią najliczniejszą grupę spośród wszystkich obywateli państw A8 podejmujących pracę w Wielkiej Brytanii. W roku 2009 pracę podjęło 29 085 osób, a 51% tej grupy stanowili Polacy.

Powyższa liczba osób zatrudnionych na podstawie umowy o pracę nie wyczerpuje jednak liczby Polaków pracujących w Wielkiej Brytanii, bowiem osoby pracujące w oparciu o samo-zatrudnienie (odpowiednik prowadzenia działalności gospodarczej w Polsce) nie są objęte obowiązkiem rejestracji. Szacuje się, że obywateli polskich pracujących na podstawie samo-zatrudnienia jest około 150 tysięcy.



IZBY

- **Izba Handlowo-Przemysłowa w Nowej Płd. Walii** (*The South Wales Chamber of Commerce*) www.southwaleschamber.co.uk/
24.05.1991 roku RIG w Katowicach podpisała z Izbą list intencyjny.
- **Izba Przemysłowo-Handlowa w Leeds** (*Leeds Chamber of Commerce*)
www.yourchamber.org.uk/
30.10.1992 roku RIG w Katowicach podpisała z Izbą porozumienie o współpracy.
- **Brytyjsko-Polska Izba Handlowa** www.bpcc.org.pl/

Więcej informacji o podpisanych umowach <http://rig.katowice.pl/wspolpraca-miedzynarodowa/wspolpraca-z-zagranicznymi-instytucjami-samorzadu-gospodarczego>

WAŻNE KONTAKTY

Ambasada Brytyjska

ul. Kawalerii 12
00-468 Warszawa
telefon: +48 22 311 00 00
fax +48 22 311 03 13
e-mail: info@britishembassy.pl
www.gov.uk/government/world/poland.pl

Ambasada Rzeczypospolitej Polskiej

Wydział Promocji Handlu i Inwestycji

90 Gloucester Place
London W1U 6HS,
telefon: +44 207 317 27 02
fax: +44 207 486 98 40
e-mail: london@trade.gov.pl
www.london.trade.gov.pl

Ambasada Rzeczypospolitej Polskiej

Wydział Polityczno - Ekonomiczny

47 Portland Place, London W1B 1JH
telefon: +44 207 291 39 17, +44 207 291 3918
fax: +44 207 291 3968
e-mail: london.we@msz.gov.pl
www.london.msz.gov.pl

CIEKAWOSTKI

Przewodnik po brytyjskim rynku <https://london.trade.gov.pl/pl/PrzewodnikporynkuWB>

Londyn w przyspieszonym tempie - film <http://vimeo.com/30555090>

<http://www.g6t.pl/attachments/article/113/Ciekawostki%20o%20Wielkiej%20Brytanii.pdf>

